



#### Ihre Aufgaben

- Durchführung des gesamten Zahlungsprozesses von Endkundenauszahlungen
- Export von Aufträgen aus dem internen System und Erstellung von Zahlungsdateien
- Aufbereitung, Nachbearbeitung und Datenversand der Zahlungsdateien an die Bank
- Kontrolle und Reporting aller Zahlungs- und Clientkonten
- Recherche nicht abgebuchter Zahlungen
- Ansprechpartner für Anfragen internen und externer Kunden
- Debitoren- und Kreditorenbuchhaltung
- Finanzbuchhaltung
- Überwachung der offenen Forderungen und Verbindlichkeiten
- Erstellung von Zahlungen
- Bearbeitung des Mahnwesens
- Kommunikation interne & externe Zahlungen
- Prozessbearbeitung

#### Ihr Profil

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung (bevorzugt im Bankwesen)
- Einschlägige Praktika oder erste Berufserfahrungen
- Sehr gute deutsche und englische Sprachkenntnisse
- Neugier, sich in neue Themen einzuarbeiten
- Team- und Kommunikationsfähigkeit sowie eigenverantwortliche Arbeitsweise
- Gute konzeptionelle und analytische Fähigkeiten, schnelle Auffassungsgabe
- Ein hohes Maß an Motivation, überdurchschnittliche Leistungsbereitschaft
- Sicherer Umgang mit MS Office (Word, Excel, PowerPoint, Outlook) und Internet
- Wir schätzen Kreativität, Eigeninitiative und Engagement

## Wir bieten

- Eine umfassende Einarbeitung in die Themengebiete z.B. durch interne Trainings, individuellen Mentor/in, Fortbildungen
- Ein vielfältiges Aufgabenspektrum und fachübergreifende Zusammenarbeit mit anderen Teams
- Kurze Entscheidungswege
- Spannende Projekte mit internationalen Kunden
- Flexible Arbeitszeiten
- Firmenevents
- Benefits (z.B. Kindergartenzuschuss, VWL u.a.)
- Eine angenehme Arbeitsatmosphäre in einem motivierten Team

## Das sind wir

Die TechProtect GmbH ist als ein international tätiger Marketing Dienstleister spezialisiert auf Absatzmarketing und Rücknahmeprogramme für Kunden der IT und Consumer Electronics Branche. Mit den zwei Geschäftsbereichen Marketing Integrated Services und Take Back Solutions bieten wir seit 2002 maßgeschneiderte Full-Service-Konzepte, die sowohl die Steigerung der Verkaufszahlen, als auch die gesetzeskonforme und nachhaltigkeitsfördernde Rücknahme von Produkten unserer Kunden garantieren. Unser Ziel ist der Einklang zwischen Ökonomie und Ökologie. Deshalb verbinden wir auf einzigartige Art und Weise die Themen Verkaufsförderung und WEEE miteinander.



Wollen Sie mit uns durchstarten? Dann freuen wir uns auf Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins an Anouschka De Vries (<https://jobportal.4square-return.com/bewerben.html>).